

CARTA DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA CON MEMBRETE DE LA EMPRESA, FIRMADA Y SELLADA

MEMBRETE DE LA INSTITUCIÓN: Universidad de Guadalajara
FECHA: 21 de noviembre del 2022

A quien corresponda:

Por este conducto, nos permitimos informar que el **Dr. Juan Mejía Trejo**, profesor de la asignatura de **Cadena de Suministro** de los estudiantes (nombre): Basulto Quezada José Federico, Gildo Mejía Angelica Citlalli, López Rodríguez Fernanda, Sosa Sánchez Jorge Eduardo, Quezada Montañó Brian Isaac con códigos: 215085517, 216757039, 213740135, 214781781, 219349004 de la Licenciatura: **Ingeniería en Negocios**, del Centro Universitario de Ciencias Económico-Administrativas (**CUCEA**) de la Universidad de Guadalajara (**UdeG**) participaron en forma activa en el proyecto: *"Implementación de Odoo"*.

Dicho proyecto se llevó a cabo del: **"20 de octubre al 21 de noviembre del 2022"**, cuyas actividades desarrolladas fueron:

- Diseño e implementación de un SCM (Supply Chain Management) o cadena de suministro
- Diseño e implementación de un CRM (Customer Relationship Management) administración de relaciones con el cliente
- Diseño e implementación de un ERP (Enterprise Resource Planning) sistema de planeación de recursos de la empresa

Los beneficios y mejoras que se lograron para nuestra institución fueron:

- Se nos entregó un **paquete tecnológico** que integra las soluciones arriba mencionadas, a partir de un manual de operación y mantenimiento
- Las mediciones realizadas, nos permiten asegurar una mejora sustancial en:
 - Distinción de marca y de ventaja competitiva estimada en un **30%**
 - La imagen o posicionamiento mercado (etc.) de un **20%**
 - La interacción más rápida y eficiente con nuestros clientes y proveedores en un **40%**
 - Incremento de pedidos y/o ventas de nuestros productos y/o servicios en un **25%**

Se extiende la presente para los fines que convengan a los interesados.

NOMBRE: Gonzalez Godínez Francisco
PUESTO: Director
FIRMA
Tel./Cel. 33 1817 6071
e-Mail: fgonzalez@globalintegra.mx
RFC GIM070119L59
SELLO

**GLOBAL
INTEGRA**

Documento completo firmado por la empresa Global Integral.

■ Carta Licenciatura-Global Integral.pdf

Generación y aplicación de conocimiento teórico-práctico

Zapopan, Jalisco a 15 de Diciembre de 2022

PROYECTO DE DESARROLLO TECNOLÓGICO: DEBUTECH

El proyecto es desarrollado para **DEBUTECH DE GLOBAL INTEGRA** empresa dedicada empresa enfocada en tecnología e innovación. La empresa fue creada en el año 2019, “DebuTech” está compuesta de dos palabras, la primera es “Debut” que la traducción de francés a español quiere expresar “inicio de algo”, y la palabra “Tech” que expresa “Tecnología”, es ahí donde toma operaciones de manera profesionales enfocadas a atender un mercado específico y especializado hasta el año presente. La empresa está interesada en reforzar sus áreas de oportunidad aprovechando la época pospandémica de COVID-19. El **problema a resolver** es que **DEBUTECH DE GLOBAL INTEGRA** cuenta con diferentes deficiencias en la administración y control de sus procedimientos, es por ello que la implementación de un ERP ayuda a la empresa a disminuir sus costos y tiempos ineficientes. Por lo tanto, en el análisis y estudio de su situación, el grupo de trabajo considera que el proyecto es de **transferencia tecnológica relevante**, pues desarrolla la integración a **nivel teórico** de los conceptos que comprenden la **mercadotecnia digital y los negocios electrónicos** permitiendo a **nivel práctico**, diseñar y habilitar un **sistema de cadena de suministro (SCM)**, un **sistema de relaciones con sus clientes (CRM)**, y un **sistema de planeación de recursos dela empresa (ERP)**.

Son utilizados los libros del propio líder del proyecto:

Mejía-Trejo, J. (2017). Mercadotecnia Digital: Una descripción de las herramientas que apoyan la planeación estratégica de toda innovación de campaña web.Editorial Patria: México.

Mejia-Trejo, J. (2019). Fundamentos de Negocios Electrónicos. Teoría y Práctica. BUK: México.

El proyecto se documenta y entrega al usuario a través de un paquete tecnológico que los describe y soporta, con un resultado de mejoras reconocidos por el usuario

en: **distinción de marca y de ventaja competitiva (30%), la imagen o posicionamiento en el mercado (20%), la interacción más rápida y eficiente con clientes y proveedores (40%) así como incremento de pedidos y/o ventas de sus productos y servicios en un (25%).** Además, se forma recurso humano de **5 estudiantes de la Licenciatura de Ingeniería en Negocios**, de la Universidad de Guadalajara.

Este caso se considera de éxito, demostrando la aplicación y generación de conocimiento teórico-práctico de mercadotecnia digital y negocios electrónicos, en el período de **20-Octubre al 21-Noviembre-2022.**

Líder del Proyecto: Dr. Juan Mejía Trejo
Profesor Investigador CUCEA UdeG



Celular: 33-12809887

e-mail: jmejia@cucea.udq.mx



Universidad de Guadalajara
Cadena de suministro
2021 A

Implementación de un ERP
Global Integral



Nº Equipo: 5

Profesor: Mejía Trejo Juan

Integrantes:

Gildo Mejia Angelica Citlalli

Basulto Quezada Federico

López Rodríguez Fernanda

Quézada Montaña Brian Isaac

Sosa Sánchez Jorge Eduardo

Índice

Resumen ejecutivo	2
Odoo, ¿Qué es?	3
Misión de Odoo	3
Objetivos Odoo	3
Situación actual de la empresa (Problemática)	4
Pronóstico de la situación a futuro	5
Propuesta de valor	5
Objetivos de implementación	6
Beneficios de implementación:	6
Alcance:	6
Benchmarking	7
Desarrollo de herramientas	8
Aplicación de RH:	8
Aplicación de mantenimientos:	9
Aplicación de control de planta:	10
Aplicación en Finanzas	11
Impacto en la Experiencia de Usuario (UX)	12
Implementación de Odoo (ERP) para la empresa GLOBAL INTEGRA	13
Portal web (cliente):	13
Cronograma de trabajo para ejecutar el proyecto	14
Metodología implementación Express	15
Costo promedio	16
Costos de licencia por Mes	16
Costos de Implementación	17
CARTA DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA CON MEMBRETE DE LA EMPRESA, FIRMADA Y SELLADA	18

Resumen ejecutivo

En el presente documento redactamos una propuesta de inversión y colaboración de DebuTech con el fin de implementar la aplicación y correcta administración de proyectos en diferentes empresas, de esta forma buscamos un modelo de alianza estratégica entre ambas partes.

Debut es una empresa enfocada en tecnología e innovación, creada en el año 2019, “DebuTech” está compuesta de dos palabras, la primera es “Debut” que la traducción de francés a español quiere expresar “inicio de algo”, y la palabra “Tech” que expresa “Tecnología”, es ahí donde toma operaciones de manera profesionales enfocadas a atender un mercado específico y especializado hasta el año presente.

Entre los objetivos que encontramos en DebuTech son:

- Atender a nuestros clientes de una manera honesta y transparente en cada uno de nuestros levantamientos.
- Cuidar el bolsillo de ellos
- Brindar la mejor opción en producto/servicio adecuado a las necesidades
- Actualizar a la mayor version posible sus equipos
- Aumentar el rendimiento y evitar la obsolescencia tecnológica
- cuidado del medio ambiente llevando los desechos en basureros tecnológicos.

En esta ocasión el motivo de este proyecto es sobre la venta e implementación de un sistema ERP por parte de la empresa DebuTech hacia su cliente Global Integral. Para llevar a cabo esta implementación se utilizará un sistema ERP llamado Odoo, Odoo es un Sistema de Planificación de Recursos Empresariales (cuyo acrónimo en inglés es ERP: Enterprise Resource Planning) este sistema se encuentra integrado por diversas Apps, que cubren la necesidades de las empresas contratantes.

ERP es un software utilizado por organizaciones que ayuda con la planificación de recursos empresariales y a gestionar actividades empresariales del día a día. Los ERP son un enlace de múltiples procesos que facilitan el flujo de datos al recopilarlos de diferentes

fuentes dentro de la misma empresa. Hoy en día, tener un software es imprescindible en la gestión empresarial.

Odoo, ¿Qué es?

Odoo es un conjunto de aplicaciones de código abierto que cubren todas las necesidades que una compañía pueda tener. Ayuda en la gestión de actividades de ventas, servicios, operaciones, sitios web, finanzas y marketing. Odoo cuenta con 32 idiomas disponibles, 4M de usuarios, más de 3000 bases de datos, más de 17 mil aplicaciones en la tienda en línea.

Misión de Odoo

Nuestra misión es ofrecer un conjunto de aplicaciones para empresas fáciles de utilizar que forman una caja de herramientas para acompañar a cualquier negocio que las necesite.

Objetivos Odoo

Englobar: En un único software todas las herramientas que necesita una empresa para la operativa en todos los principales departamentos.

Fusionar: Todas las funciones de negocio que una empresa puede necesitar, para así evitar el enorme problema que suponen las integraciones y la formación del personal.

En las siguientes páginas explicaremos nuestra propuesta especial de colaboración profesional, para nuestros clientes presentando los rubros de planificación en fases, metodología e inversión. Este proyecto considera un esfuerzo importante de DebuTech para cubrir las necesidades operativas y funcionales de su empresa de acuerdo con su realidad y estrategia.

Situación actual de la empresa (Problemática)

Actualmente la empresa global integra cuenta con diferentes deficiencias en la administración y control de sus procedimientos es por ello que la implementación de este ERP ayuda a la empresa a disminuir sus costos y tiempos ineficientes. Principalmente una de las dificultades que se presenta actualmente es la correcta visualización de sus niveles de ventas ya que los registros de ventas y facturación no se están registrando y efectuando correctamente causando dificultades a los inversionistas en la toma de decisiones.

Ventas: Genera presupuestos profesionales y automatiza tus operaciones: órdenes y contratos.

- No hay control de folios
- Cotizaciones tardadas en realizar
- No hay seguimiento por parte de los vendedores
- Pérdida de información

Contabilidad y finanzas. - Facturación electrónica y gestión de contabilidad automatizada.

- Pérdida de tiempo en solicitud de una factura
- Conciliación de pagos lentos
- Compras de duplicadas y no controladas

Gestión de almacenes. - Optimiza el rendimiento de tu almacén con un sistema de inventario de doble entrada.

- No hay control de productos en tiempo real
- Carecen de conocimiento una media de inventario recurrente
- Pérdida de productos
- Entrega lenta de productos

Compras- Organiza y automatiza todo el flujo de compras de tu negocio.

- No hay quien genera las órdenes de compra de forma ordenadas
- Las compras son por requerimientos de cada proyecto.

Recursos humanos. - Centraliza toda la información de tus empleados: selección, gastos, asistencias, vacaciones, evaluación.

- Control de incidencia con errores
- Reclutamiento de personal sin manuales y sin registro de ingresos
- El cálculo de se hace al día quincenal
- Las vacaciones no están registradas

CRM. - Un mejor seguimiento de las oportunidades de venta con previsiones precisas.

- No hay control de relaciones con los clientes
- No hay el registro de tratos pasados
- La prospección no tiene un seguimiento ni objetivos

Problemática principal personalizada por la empresa: tener un control de archivos de la cadena de una orden de venta, desde los archivos de cotización, editables, facturas, fotografía del servicio o producto colocado y entregado con satisfacción.

Pronóstico de la situación a futuro

De acuerdo a este ERP y las nuevas implementaciones con aplicaciones se pretende que la empresa en un mediano plazo cuente con mayor control de su area contable, area de ventas, áreas de finanzas, área de recursos humanos esto con el fin de tener mayor visibilidad sobre el estatus real y actual de la empresa para en un segundo plano generar estrategias de crecimiento. Conforme a la práctica de esta implementación y por las diversas aplicaciones que se ofrece también se pone a disposición del cliente el poder integrar otras aplicaciones que ayuden con el control y administración de otros departamentos.

De esta forma la empresa logrará tener mayor visibilidad y control sobre lo que pasa en la empresa, todo desde un ERP que le brindara la información necesaria para la toma de decisiones que crea pertinente.

Propuesta de valor

La propuesta única de valor de Odoo es ser muy fácil de usar y totalmente integrado. Odoo permite automatizar y rastrear todo lo que se hace, ya sea de manera centralizada, en línea y accesible desde cualquier lugar con cualquier dispositivo.

Cuenta con aplicaciones como:

- Recursos humanos
- Aplicación de mantenimientos
- Aplicación de control de planta
- UX
- Rapida Evolucion
- Precios y condiciones

Es un ERP personalizable y escalable, cuenta con opción gratuita y con más de 26,000 aplicaciones que se integran conforme a las necesidades del consumidor, todo desde un mismo lugar e integrándose para permitir optimizar los procesos. Otros diferenciadores son el fácil uso y acceso de este ERP, precios accesibles y correcta visualización de la página.

Objetivos de implementación

- Reducir el trabajo manual, buscando la automatización.
- Incrementar el rendimiento y estandarizar los procesos.
- Facilitar la mejora en la toma de decisiones.
- Ayudar a controlar y organizar mejor a la empresa.

Beneficios de implementación:

- Aprovechamiento eficaz del tiempo
- Incremento de productividad.
- Comunicación efectiva.
- Control de costos y tiempo.
- Aseguramiento de calidad.
- Seguridad.

Alcance:

Este ERP consta de varios módulos, cada uno de estos módulos se centra en un área del proceso de negocios, por lo tanto cuenta con un alcance en la planificación de productos, recursos humanos, contabilidad, finanzas, ventas y compra de materiales

Benchmarking

BENCHMARKING de competencia

	FUNCIONES	SECTORES	USUARIOS	BÚSQUEDA EN WEB
ODOO	*Área de finanzas. *Control de ventas. *Área de marketing. *Ventas y Operaciones *Sitio web.	Buscar info en el sitio web	Mas de 5'000,000 millones de clientes	- Promedio de búsqueda: 19 visitas - Periodo: 7 días.
SAP	*Área de finanzas *Cadena de suministro. *Gestión de gastos. *Gestión de capital humano. *CRM	*Maquinaria. *Componentes industriales. *Servicios profesionales. *Comercio minorista. *Distribución mayorista.	Mas de 92,000 clientes	- Promedio de búsqueda: 28 visitas - Periodo: 7 días.
INTELISIS	*Área de finanzas. *Capital humano. *Área de comercio. *Manufactura. *Cadena de suministro.	*Comercio minorista. *Comercio mayorista. *Fabricación. *Sectores automotriz. *Inmobiliario de construcción.	Mas de 250,000 clientes	- Promedio de búsqueda: 2 visitas - Periodo: 7 días.
NETSUITE	*Gestión de inventarios. *Gestión de ingresos. *Gestión de pedidos y facturación.	*Agencias de publicidad. *Consultoría. *Educación. *Servicios financieros. *Alimentos, bebidas y restaurantes.	Mas de 32,000 clientes	- Promedio de búsqueda: 2 visitas - Periodo: 7 días.

Desarrollo de herramientas

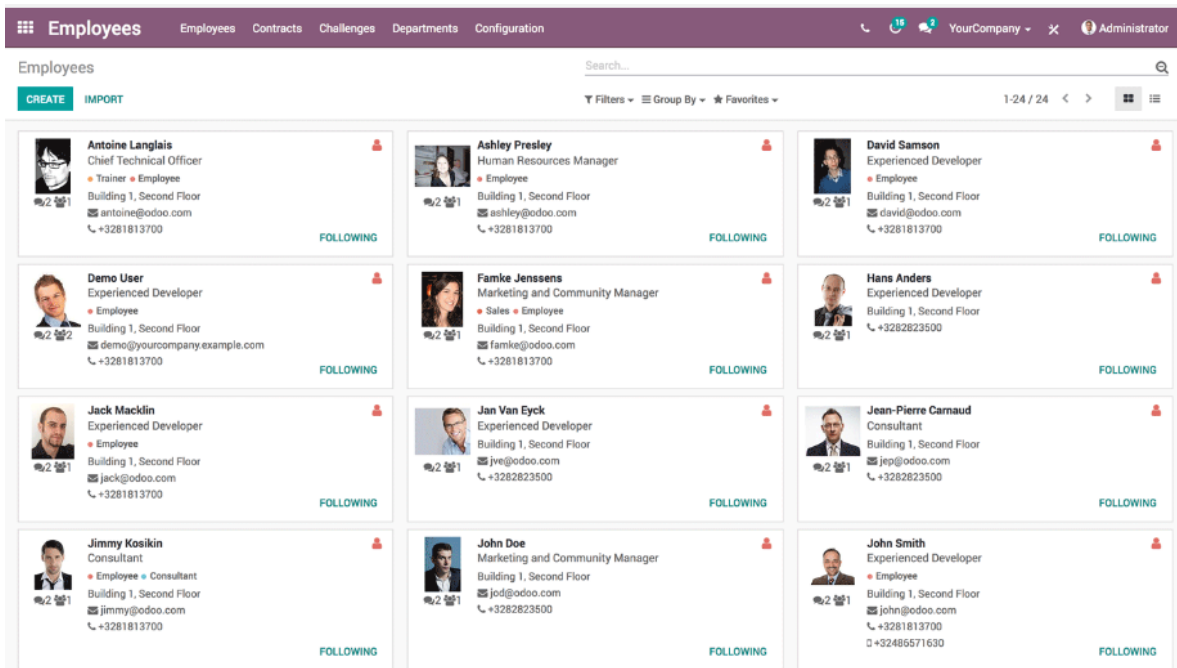
Para el desarrollo de esta implementación, utilizaremos el ERP con los servicios que ofrece Odoo para mejorar el funcionamiento y organizaciones de las actividades y procesos que se realizan día con día en la empresa Global Integral, en esta sección mostraremos algunas imágenes de las aplicaciones que ofrece odoo, adicional encontraremos una cronología de implementación por parte de Debutech hacia la empresa Global Integral, así como sus respectivas cotizaciones y plan de trabajo.

Aplicación de RH:

En Recursos Humanos, el uso de este ERP apoya considerablemente en la organización de:

CONTRATACIÓN: Proceso de gestión de documentos, postulaciones y ofertas de trabajo.

EMPLEADOS: Crea perfiles de empleados, gestiona contratos y manejo de asistencia.

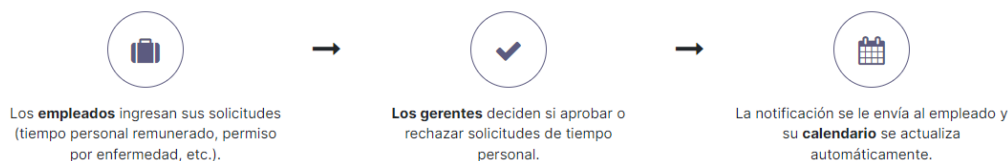


The screenshot displays the 'Employees' module in Odoo. The interface includes a top navigation bar with tabs for Employees, Contracts, Challenges, Departments, and Configuration. A search bar and filters are located at the top right. The main area shows a grid of employee profiles, each with a photo, name, title, role, address, email, phone number, and a 'FOLLOWING' status indicator.

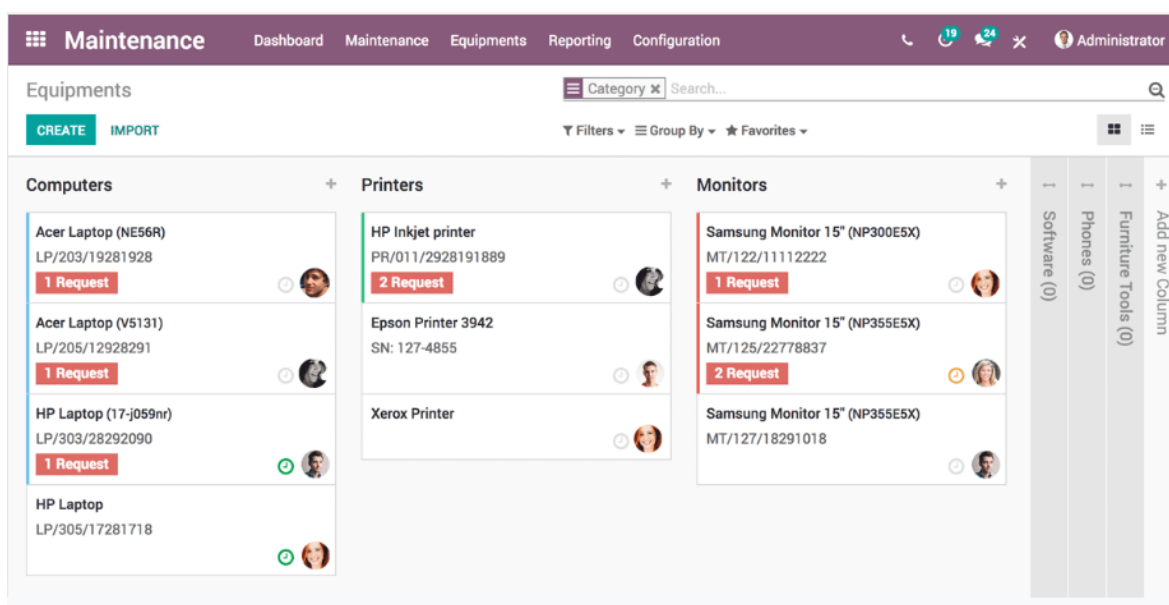
Name	Title	Role	Address	Email	Phone	Status
Antoine Langlais	Chief Technical Officer	Trainer • Employee	Building 1, Second Floor	antoine@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
Ashley Presley	Human Resources Manager	Employee	Building 1, Second Floor	ashley@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
David Samson	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	david@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
Demo User	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	demo@yourcompany.example.com	+3281813700	FOLLOWING
Famke Janssens	Marketing and Community Manager	Sales • Employee	Building 1, Second Floor	famke@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
Hans Anders	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	+3282823500		FOLLOWING
Jack Macklin	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	jack@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
Jan Van Eyck	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	jve@odoo.com	+3282823500	FOLLOWING
Jean-Pierre Carnaud	Consultant	Employee	Building 1, Second Floor	jep@odoo.com	+3282823500	FOLLOWING
Jimmy Koskin	Consultant	Employee • Consultant	Building 1, Second Floor	jimmy@odoo.com	+3281813700	FOLLOWING
John Doe	Marketing and Community Manager	Employee	Building 1, Second Floor	jod@odoo.com	+3282823500	FOLLOWING
John Smith	Experienced Developer	Employee	Building 1, Second Floor	john@odoo.com	+3281813700 +32486571630	FOLLOWING

Gestión de permisos

Lleva con facilidad el seguimiento de vacaciones y permisos por enfermedad de tus empleados.



Aplicación de mantenimientos:



En el área de mantenimiento, el software, principalmente, permite la gestión de equipos, activos y procesos de mantenimiento con sus respectivos calendarios y seguimiento.

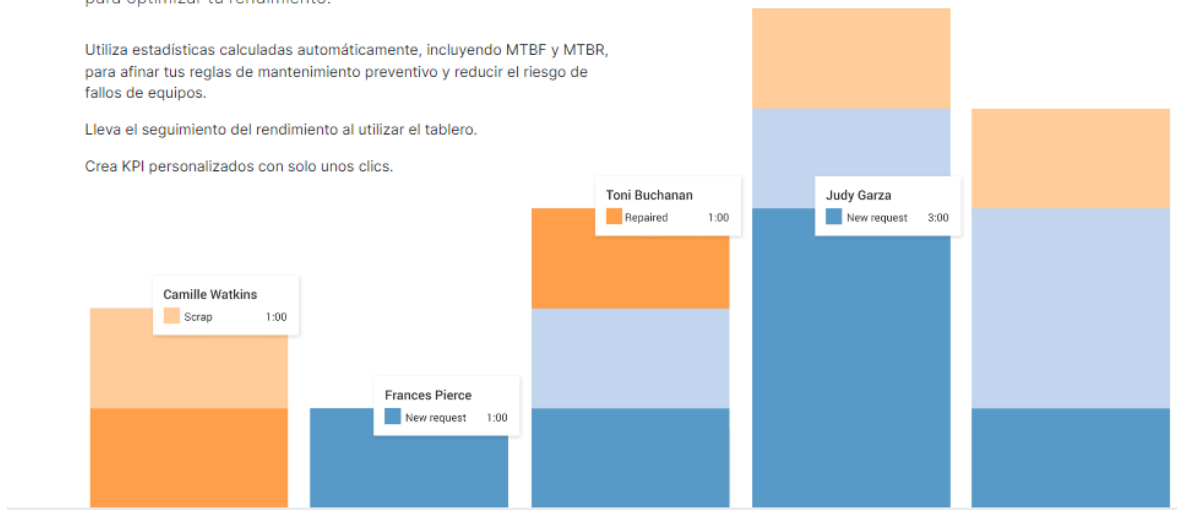
Tablero y estadísticas

para optimizar tu rendimiento.

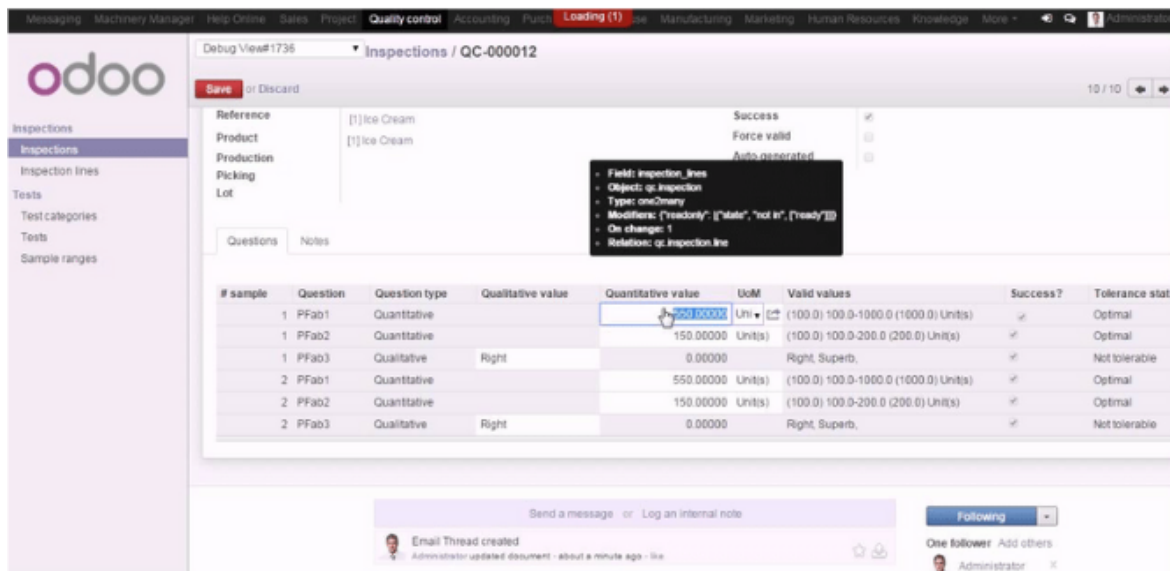
Utiliza estadísticas calculadas automáticamente, incluyendo MTBF y MTBR, para afinar tus reglas de mantenimiento preventivo y reducir el riesgo de fallos de equipos.

Lleva el seguimiento del rendimiento al utilizar el tablero.

Crea KPI personalizados con solo unos clics.



Aplicación de control de planta:



Debug View#1736 | Inspections / QC-000012

Save or Discard

Reference: [1] Ice Cream

Product: [1] Ice Cream

Production: [1] Ice Cream

Picking: [1] Ice Cream

Lot: [1] Ice Cream

Success: [x]

Force valid: [x]

Auto generated: [x]

Field: inspection_line

Object: qc.inspection

Type: one2many

Modifiers: ('readonly', ['state', 'not in', ('ready')])

On change: 1

Relation: qc.inspection_line

# sample	Question	Question type	Qualitative value	Quantitative value	UoM	Valid values	Success?	Tolerance status
1	PFab1	Quantitative		50.0000	Unit	(100.0) 100.0-1000.0 (1000.0) Unit(s)	[x]	Optimal
1	PFab2	Quantitative		150.00000	Unit(s)	(100.0) 100.0-200.0 (200.0) Unit(s)	[x]	Optimal
1	PFab3	Qualitative	Right	0.00000		Right, Superb,	[x]	Not tolerable
2	PFab1	Quantitative		550.00000	Unit(s)	(100.0) 100.0-1000.0 (1000.0) Unit(s)	[x]	Optimal
2	PFab2	Quantitative		150.00000	Unit(s)	(100.0) 100.0-200.0 (200.0) Unit(s)	[x]	Optimal
2	PFab3	Qualitative	Right	0.00000		Right, Superb,	[x]	Not tolerable

Send a message or Log an internal note

Email Thread created

Administrator updated document - about a minute ago - like

Following

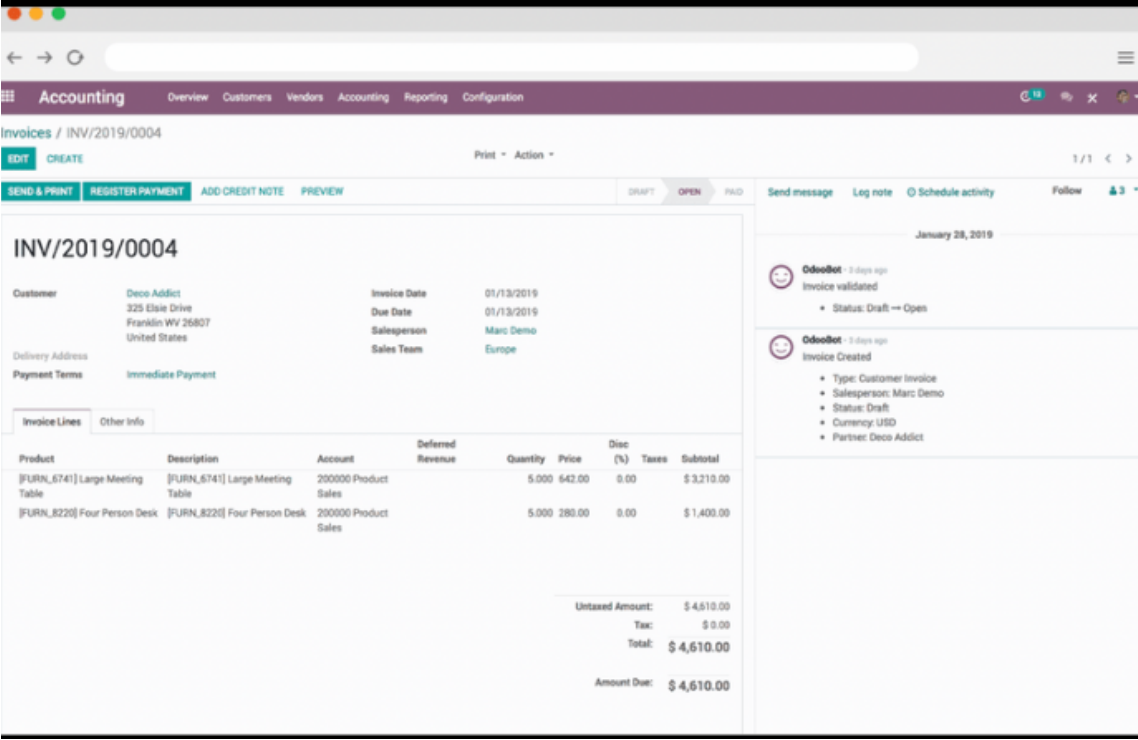
One follower: Add others

Administrator

Control de planta		
Terminales de planta	✓	× *
Actividades de producción	✓	✓
Actividades no productivas *	✓	× *
Seguimiento del tiempo	✓	×
Mensajes sobre órdenes de trabajo	✓	×
Soporte de código de barras	✓	×
Gestión de equipos/máquinas	✓	×
Instrucciones de trabajo en órdenes de trabajo	✓	×
Solicitudes de mantenimiento de la terminal de planta	✓	×

Aplicación en Finanzas

Contabilidad, facturación, hojas de cálculo, documentación.



The screenshot displays the Odoo Accounting module interface. The main header shows 'Accounting' with navigation links for Overview, Customers, Vendors, Accounting, Reporting, and Configuration. The current view is 'Invoices / INV/2019/0004'. The interface includes buttons for 'SEND & PRINT', 'REGISTER PAYMENT', 'ADD CREDIT NOTE', and 'PREVIEW'. The invoice details are as follows:

Customer	Invoice Date	Due Date	Salesperson	Sales Team
Deco Addict 325 Elsie Drive Franklin WV 25807 United States	01/13/2019	01/13/2019	Marc Demo	Europe

Delivery Address: Immediate Payment

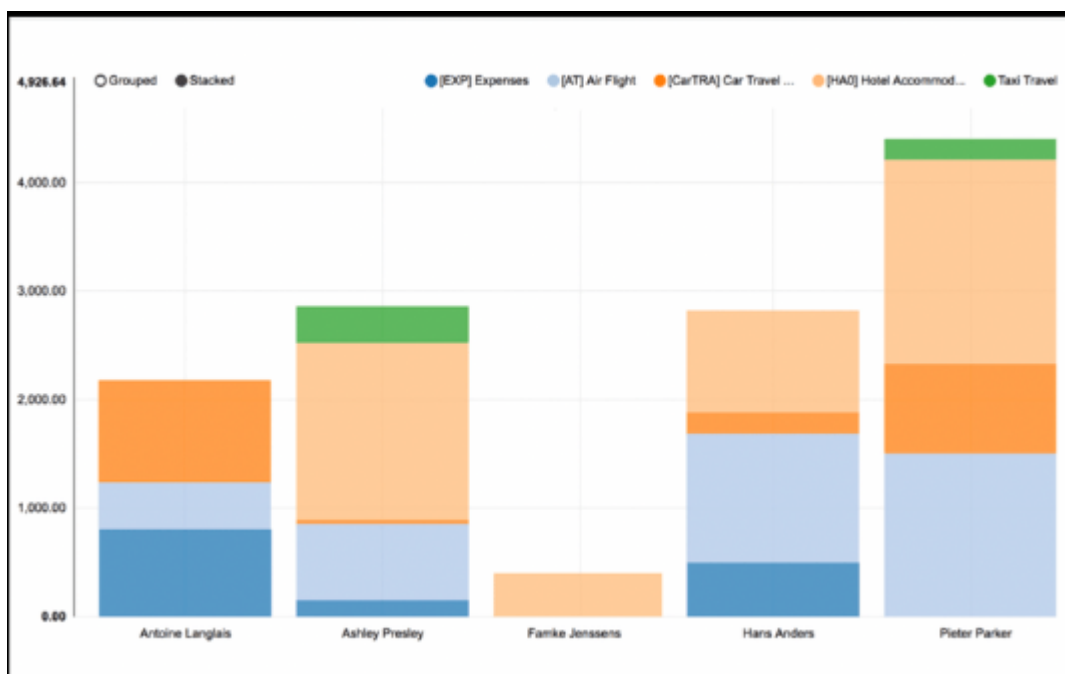
Product	Description	Account	Deferred Revenue	Quantity	Price	Disc (%)	Taxes	Subtotal
[FURN_6741] Large Meeting Table	[FURN_6741] Large Meeting Table	200000 Product Sales		5.000	642.00	0.00		\$ 3,210.00
[FURN_8220] Four Person Desk	[FURN_8220] Four Person Desk	200000 Product Sales		5.000	280.00	0.00		\$ 1,400.00

Summary:

- Untaxed Amount: \$ 4,610.00
- Tax: \$ 0.00
- Total: \$ 4,610.00
- Amount Due: \$ 4,610.00

Activity Log:

- January 28, 2019
- OdooBot - 3 days ago: Invoice validated (Status: Draft → Open)
- OdooBot - 3 days ago: Invoice Created (Type: Customer Invoice, Salesperson: Marc Demo, Status: Draft, Currency: USD, Partner: Deco Addict)



Impacto en la Experiencia de Usuario (UX)



A comparación de otras herramientas de ERP, Odoo posee características que le otorgan la mejor experiencia de usuario en relación al alcance de negocio. Los usuarios que han hecho uso del software otorgaron las siguientes calificaciones relativas:

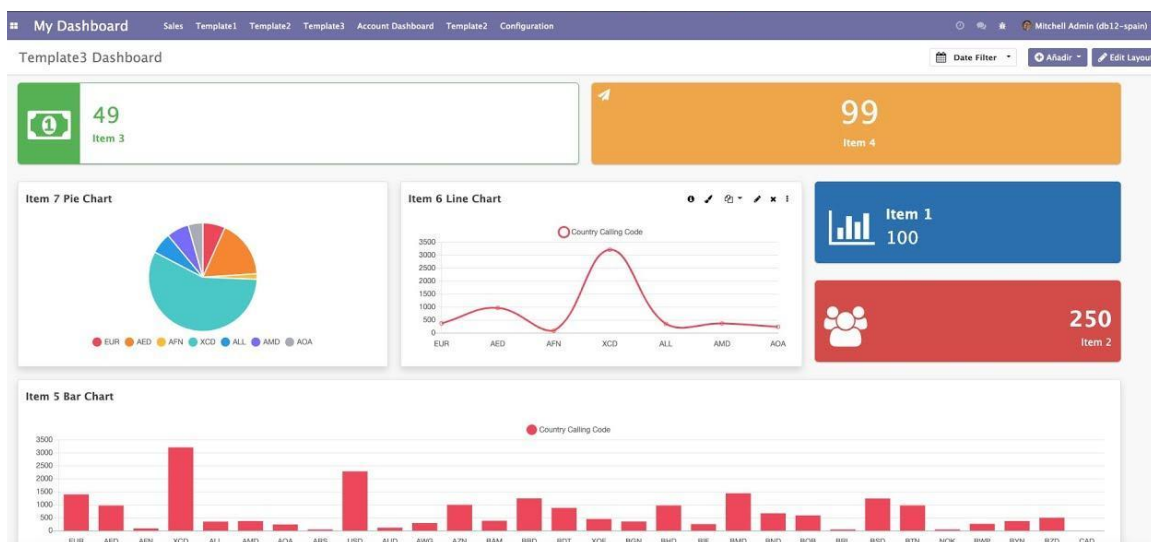
Calificaciones subjetivas		
Facilidad de uso	★★★★★	★★☆☆☆
Navegación y Búsqueda	★★★★★	★★★★☆
Entrada de datos	★★★★★	★★★★☆
Aplicación móvil	★★★★☆	★★☆☆☆
Flexibilidad de informes	★★★★☆	★★★★★

De modo que este software posee una clara ventaja en cuanto a manejo, implementación y alcance prospectado que puede llegar a alcanzar.

Implementación de Odoo (ERP) para la empresa GLOBAL INTEGRA

Portal web (cliente):

- Sitio informativo (landing page).
- Acceso (login)).
- Administrador de archivos.
- Registro de cotizaciones, pedidos, facturas.
- Expediente digital.
- Tablero de control de proyectos.
- Seguimiento de proyectos y oportunidades.
- Descargas.
- Estado de cuenta.
- Catálogos de clientes, proveedores, proyectos y materiales.
- Control de accesos.
- Línea de tiempo.
- Cotizador básico.
- Help desk



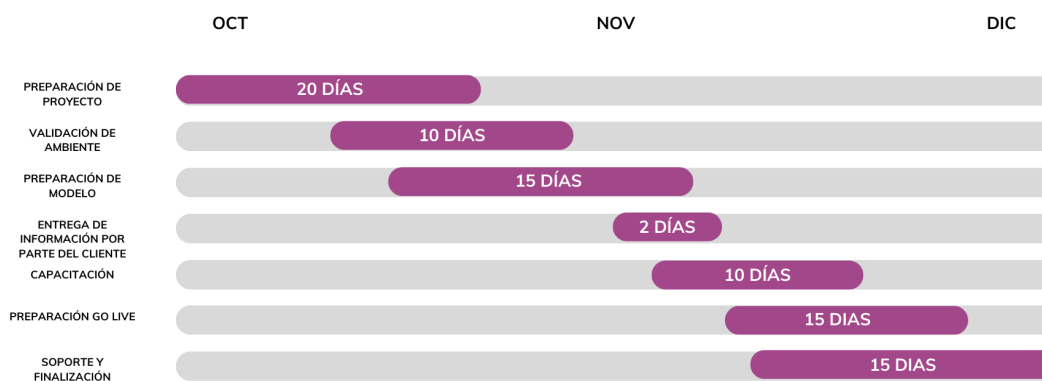
Esta sección presenta el cronograma de trabajo para ejecutar el proyecto en un tiempo estimado de implantación, considerando el alcance de este proyecto, puede llevarse a cabo en un plazo aproximado de 2 meses de trabajo para empresas más un periodo de soporte de 15 días para la estabilización de la aplicación. Al iniciar se presentará un calendario de actividades con responsables y fechas de entrega, pactado en común acuerdo, empresas–DebuTech, el mismo que tendrá un seguimiento semanal con líderes de proyecto y al menos una vez con dirección para evaluar oportunidades y requerimientos adicionales.

El tiempo de implantación, dependerá del nivel de compromiso del equipo de proyecto empresas, en el cumplimiento de las tareas asignadas y seguimiento puntual al plan de trabajo proporcionado por el equipo de implementación de DebuTech.

Cronograma de trabajo para ejecutar el proyecto

Nuestra metodología de análisis contempla la separación de la implantación por fases secuenciales que en conjunto conforman el ciclo de vida de un proyecto. Dentro de cada una de las fases se tienen definidas actividades, responsables, duración y entregables, mismos que deben ser comunicados a empresas con el fin de trabajar bajo la misma línea. Con respecto a lo anterior, es de vital importancia definir desde el inicio del proyecto los criterios de entrega, aceptación y cambios de entregables con el fin de tener claros los objetivos y resultados que el cliente debe perseguir y esperar por parte del equipo.

GRÁFICO GANTT



Metodología implementación Express

87 DÍAS

Preparación de proyecto	20
• Reunión de KO	2
• Entrega de plan de trabajo	10
• Firma de plan de trabajo	8
Validación de ambiente	10
• Servidor	5
• Licenciamiento	5
Preparación de modelo	15
• Acta de aceptación del modelo	1
• Solicitud de usuarios del sistema al cliente	5
• Acta de entrega de usuarios	3
• Configuración de perfiles	6
Entrega de información por parte del cliente	2
• Plan de negocio	1
• confirmación de alcance del proyecto (con relación a los perfiles)	1
capacitación	10
• Pruebas del cliente	10

Preparación Go Live	15
• corrección de incidencias de pruebas	4
• Acta de aceptación de pruebas integrales	1
• Plan de arranque y estrategia de soporte	1
• Go live	9
Soporte y finalización	15
• Puesta en marcha	1
• estabilización del sistema	10
• acta de finalización de estabilización y soporte	1
• soporte	2
• acta de liberación de proyecto	1

Costo promedio

Implementación de aplicación web Project admin.

- Portal del cliente.
- Sitio informativo (Landing page).
- Portal de administración app.

-\$15,000.00 a \$40,000.00 por mes (3 meses promedio por implementación)

Renta mensual por

-\$250.00 a \$2000.00 por usuario al mes (1 año de contrato)

Costos de licencia por Mes

Costo por Usuario en USD	\$ 16.90
Tipo de cambio	\$ 21.00
Costo por Usuario en MXN	\$ 354.90
Utilidad 15%	\$ 408.14
Taza de ISR 8%	\$ 440.79
IVA	\$ 70.53
Total, por Usuario en MXN	\$ 511.31
15 usuarios	\$ 7,669.67

Contrato de 1 Año	\$ 92,036.08
--------------------------	---------------------

Costos de Implementación

Costo por Hora de implementación	\$ 350.00
Horas aplicadas por día	4
Costo por día	\$ 1,400.00
días de implementación	87
	\$ 121,800.00
IVA	\$ 19,488.00
Total por implementación	\$ 141,288.00
Financiamiento 12 meses	\$ 11,774.00
Total por implementación	\$ 141,288.00

Pago al Mes	\$19,443.67
--------------------	--------------------